

DEVLET DESTEKLİ ALACAK SİGORTASI

Değerli müşterilerimiz; Bu ayki bültenimizde, “KOBİ'lere Yönelik Devlet Destekli Ticari Alacak Sigortası Sistemi” ile ilgili önemli bilgilere yer verilecektir.

Ticari Alacak Sigortası nedir ?

Bu sigorta Firmaların yapmış olduğu, herhangi bir teminata bağlanmamış vadeli satışlardan doğan borcun ödenmeme riskini teminat altına alan sigorta ürünüdür. Vadeli satış yapılmış olan bir alıcının iflas, konkordato, tasfiye, vb. hukuki durumlar ile temerrüde düşmesi teminat altındadır.

Bu sigortadan kimler yararlanabilir ?

En az iki yıl önce kurulmuş olan,
Merkez tarafından belirlenen risk değerlendirme kriterlerini sağlayan,
Basit usul dışında vergi mükellefi olan işletmeler,
Yurtiçi ciro toplamı 125 Milyon TL' yi aşmayan gerçek ve tüzel kişi işletmeler bu hizmetten yararlanabilir.

Hangi Alacaklar sigortalanabilir ?

Ticari faaliyeti olan gerçek veya tüzel kişi işletmelerle yapılan,
Vadeli faturaların açık hesap, çek ve/veya senet karşılığı yapılan satışlar,
Sigortalı ile alıcı arasında bir satış sözleşmesi var ise; sözleşmede satış vadesinin belirtildiği, satış sözleşmesinin var olmadığı durumlarda ise; sigortalı ile alıcı arasında kararlaştırılan satış vadesinin fatura üzerinde belirtildiği satışlar,

Dövize endeksli faturalar veya sözleşmeler kapsamındakiler hariç olmak üzere, fatura veya faturaları Türk Lirası cinsinden kesilen satışlar.

Kamu kurum ve kuruluşları, belediyeler, odalar ve borsalar, meslek birlikleri, dernekler, vakıflar, kamu iktisadi kuruluşları haricinde kalan alıcılara yapılan satışlar.

Sigorta kapsamında olmayan alacaklar;

Peşin, kredi kartlı, bankanın teminatı (teminat mektubu, DBS,vb) olan satışlar,

Grup şirketlerine yapılan satışlar,

Kamu Kurumlarına yapılan satışlar,

Dövize endeksli fatura veya sözleşmeler ile Yurtdışı Satışlar,

Bireysel(Ticari faaliyeti olmayan) müşterilerden olan alacaklar, Devlet Destekli Alacak Sigortası kapsamında değildir.

Ticari Alacak Sigortasının Şirketlere Faydaları;

- Müşterileri analiz edip, finansal durumlarını izleyerek şirketin risk yönetimine katkı sağlar.
- İşletmeyi öngörülmeleyen tahsilat problemlerine karşı koruyarak, finansal yapısını güçlendirir.
- Bilançonun aktif kalitesini yükselterek işletmenin bankalar ve finansal kuruluşlar nezdinde kredibilitesini artırır.
- Şirket yönetiminin alacak sorunlarını bir kenara bırakarak asıl faaliyet alanına odaklanmasına yardımcı olur.
 - Sorunlu alacaklarla ilgili hukuki takip işlemlerini sigorta şirketinin avukatları işletme adına yürütür.

Sıkça Sorulan Sorular;

➤ **Vadeli satışlardan elde edilen ciroya**

ithalat/ihracat faaliyetlerinden doğan alacaklar dahil midir?

Alacak Sigortası, sadece yurtiçinde yapılan vadeli ticari alacakları kapsamaktadır. Dövize endeksli düzenlenen faturalar kapsam dışıdır.

➤ **Teklif almak için hangi evrakları sunmamız gerekiyor?**

Teklif aşamasında başvuru sahibinin evrak sunma zorunluluğu bulunmamaktadır. İşletme beyanı esas kabul edilerek teklif başvuru formu sunulur.

Ancak hasar (tazminat) talebi yapıldıktan sonra Olağandışı Riskler Yönetim Merkezi(ORYM) tarafından istenen evrak ve bilgileri sigortalı sunmakla yükümlüdür.

➤ **Vadeli Satış gün bilgisi paylaşılırken ortalama vade mi , yoksa en uzun vade bilgisi mi verilecektir?**

Mevcut alıcı firmalar ile çalışılmakta olan en uzun vade esas alınacaktır. Her halükarda bu süre 360 günü geçemez.

➤ **Başvuran işletmenin belirttiği alıcı firmaya ya da firmalara neden limit çıkmaz?**

Alıcı firmanın sistem tarafından yapılan risk değerlendirmesinin olumsuz olması ,
Alıcı firmanın Vergi ve SGK borcu olması,
Alıcı firmaya ORYM tarafından tanımlanan toplam kredi limitinin başka poliçelerde teminat altına alınarak limitinin dolmuş olması.

➤ **Vergi ve SGK borcu olan firmalar bu sigortadan faydalanabilir mi?**

Hayır. Sistem GİB ve SGK ile entegre olarak sorgulama yapmaktadır. İlgili kurumlara borcu olan firmalara teminat verilememektedir.

➤ **Vadeli Alacaklarımın olduğu firmaların listesinin tamamını vermeli miyim?**

Vadeli alacak cironuzu oluşturan alıcıların tamamının bildirilmesi esas olup, bu durumun mümkün olmaması durumunda sigortalanabilir ciro toplamının büyükten küçüğe doğru ilk %50' lik kısmını oluşturan alıcı firmalarınızı bildirmeniz

zorunludur. Diğer kalan kısımdaki alıcı firmaları bildirmeniz halinde sistem her bir firma için limit sunacak olup, bu da işletmenizin lehine olacaktır.

Her türlü sigorta ihtiyacınız için bizleri arayabilirsiniz.

(Lütfen aşağıdaki RYD listesine bakınız).

Sigorta yenilemeleri ile ilgili evinde kalanların endişelerine yönelik, özellikle bugünlerde müşterilerine “WhatsApp Teklif Hattı” gibi erişim kolaylığı sağlanması bu yüzden daha çok önem taşımaktadır.

Küçük detaylar, bazı zamanlarda, büyük farklılıklar oluşturur.

GÖZETMEN SİGORTA BROKERLİĞİ A.Ş.

WhatsApp Teklif Hattı: 0532 281 65 97

Risk Yönetim Danışmanları (RYD):

M. Selim İsmet – s.ismet@gozetmen.com / 0532 722 69 42 – **Gn. Md. Yrd. Pazarlama** sorumlusu

Mehmet Şimşek – m.simsek@gozetmen.com / 0532 578 77 71 – **Kuyumcukent** bölge sorumlusu

İlyas Özcan – i.ozcan@gozetmen.com / 0537 972 31 62 – **Merter, Mecidiyeköy** bölge sorumlusu

Sinan Cihan – s.cihan@gozetmen.com / 0543 898 25 58 – **Esenyurt, Beylikdüzü, Avcılar** bölge sorumlusu

**Eyüp Tortop – e.tortop@gozetmen.com / 0532 426 91 32 / İkitelli,
Hadımköy, Çatalca bölge sorumlusu**

.....
GÖZETMEN SİGORTA BROKERLİĞİ A.Ş.

Tel : [\(212\) 603 16 30](tel:(212)6031630) - Faks : [\(212\) 603 16 33](tel:(212)6031633)

Merkez Mah. [29 Ekim](#) Cad. İhlas Plaza. No: 11 A/41

34197-Yenibosna - Bahçelievler / İSTANBUL

Web : www.gozetmen.com
.....